ACTA No. GEE-382			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN DESARROLLO DE PLAN DE NEGOCIO FONDO EMPRENDER.			
CIUDAD Y FECHA:	Riohacha, 12 de mayo de 2025	**HORA INICIO:** 8:00 am	**HORA FIN: 9**:00 am
LUGAR Y/O ENLACE:	Centro de Desarrollo Empresarial SBDC – SENA.	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira/Centro Industrial y de Energías Alternativas CIEA. -	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

En la presente jornada se definió como prioridad la revisión detallada de los primeros cuatro puntos del formato de plan de negocio del Fondo Emprender. Estos puntos comprenden: 1) la descripción del perfil del cliente y su localización, 2) la identificación de las necesidades que se espera satisfacer, 3) la tendencia de crecimiento del mercado en el cual se enmarca la idea de negocio, y 4) el análisis de la competencia.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

Brindar al emprendedor las orientaciones técnicas necesarias para entender y desarrollar de forma adecuada los primeros apartados del formato del plan de negocio Fondo Emprender.

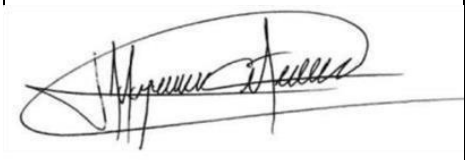
DESARROLLO DE LA REUNIÓN

La reunión se llevó a cabo en un ambiente participativo y formativo. Se explicó paso a paso el contenido de cada punto abordado, incluyendo ejemplos prácticos, recomendaciones metodológicas y elementos que deben ser sustentados con datos reales. El asesor orientó al emprendedor en cómo describir el perfil de su cliente ideal, justificando su elección según ubicación, características demográficas y comportamentales. Posteriormente, se analizaron las necesidades específicas que dicho cliente busca satisfacer y se compartieron fuentes sugeridas para identificar la tendencia de crecimiento del mercado. Finalmente, se explicó cómo realizar un análisis de la competencia, resaltando la importancia de identificar fortalezas, debilidades y posibles ventajas competitivas. Durante toda la sesión, el emprendedor tuvo la oportunidad de resolver dudas y afianzar conceptos clave.

CONCLUSIONES

Se concluye que el emprendedor comprendió de manera satisfactoria los temas abordados y se encuentra en capacidad de desarrollar los contenidos iniciales del plan de negocio con el apoyo recibido. Se le recomendó trabajar en la redacción de los puntos revisados, utilizando lenguaje claro, justificaciones pertinentes y respaldos cuantitativos cuando sea posible. Se acordó una próxima sesión para revisar los avances logrados, resolver inquietudes adicionales y continuar con el desarrollo de los siguientes apartados del plan de negocio. El proceso inició

con compromiso por parte del emprendedor, lo que permitirá avanzar progresivamente hacia la consolidación de una propuesta sólida y viable.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS			
ACTIVIDAD /DECISIÓN	**FECHA**	**RESPONSABLE**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**
Desarrollo de Perfil del cliente y su localización	26/05/2025	Illgner Contreras	
Identificación de las necesidades que se espera satisfacer en los potenciales clientes o consumidores.	26/05/2025	Illgner Contreras	
Análisis de la tendencia de crecimiento del mercado en el que se ubica el negocio	26/05/2025	Illgner Contreras	
Evaluación de la competencia con base en los criterios más relevantes para el negocio	26/05/2025	Illgner Contreras	

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES				
NOMBRE	**DEPENDENCIA/ EMPRESA**	**APRUEBA (SI/NO)**	**OBSERVACIÓN**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**

Illgner Contreras	**Emprendedor**	**SI**	**N/A**	
Jaider Curiel De Luque	**SBDC - SENA**	**SI**	**N/A**	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS



Fuente: Curiel Jaider (12 de mayo de 2025). Reunión de asesoría en desarrollo de plan de negocio fondo emprender.